



Mustapha El Idrissi

TECHNICO-COMMERCIAL

📍 Arouit , Nador , Oriental , Maroc
✉ mustaphaelidrissi43@gmail.com
☎ 0610303434

Contact

📅 22 ans
🇲🇦 Marocain
👤 Célibataire
🚗 Permis de conduire B

Formations complémentaires

Oct. 2019 **Digital Marketing : SEO, Analytics, and online presence**
[Edraak.org](https://edraak.org) Formation en ligne

Diplômes et Formations

Depuis sept. 2019 **Licence professionnelle Management de la force de vente**
[UMI-FSJES Meknes](#) Meknès, Maroc

De sept. 2016 à juin 2018 **Brevet de technicien supérieur Technico-commercial**
[BTS Fes](#) Fes , Maroc

De sept. 2013 à juin 2016 **Bac science physique**
[Lycée Ibn El Haytam](#) Al Aaroui, Maroc

Expériences professionnelles

D'août 2018 à avr. 2019 **Vendeur**
[2MP DIP](#) Errachidia, Maroc

Développer portefeuille clients et prospects, Effectuer la vente porte-à-porte en gros de produits frais, Encaisser le montant d'une vente, Vérifier la conformité de la livraison, Traiter une commande, Faire des analyses de vente et les commandes provisionnels, Négocier, Suivre l'état des stocks, Proposer service ou produit adapté à la demande client.

Formations complémentaires

Juin 2020 **UX Design**
[Edraak.org](https://edraak.org) formation en ligne

Mai 2020 **Google Analytics Individual Qualification**
[Google Skill shop](https://skillshop.google.com) Formation en ligne

Mai 2020 **Google Ads Display Certification**
[Google Skill shop](https://skillshop.google.com) Formation en ligne

Avr. 2020 **Google Ads Search Certification**
[Google Skill shop](https://skillshop.google.com) Formation en ligne

De mar. 2020 à avr. 2020 **Fondements du marketing digital**
[Google Digital Garage](https://digitalgarage.google.com) Formation en ligne

Mai 2018 **Conseiller de vente automobile**
[Batha Auto](#) Fes, Maroc

Développer portefeuille clients et prospects, Présenter les fonctionstechniques des Produits ,Présenter les credits , SAV (vente des piecesautomobile et camions) .

De juil. 2017 à août 2017 **Vendeur**
[2MP DIP](#) Errachidia, Maroc

Développer portefeuille clients et prospects, Effectuer la vente porte-à-porte en gros de produits frais, Encaisser le montant d'une vente, Vérifier la conformité de la livraison, Traiter une commande, Faire des analyses de vente et les commandes provisionnels, Négocier, Suivre l'état des stocks, Proposer service ou produit adapté à la demande client.

Expériences professionnelles

Avr. 2017

Ad Superviseur de vente

Groupement de commerce moderne

Errachidia, Maroc

superviser et coordonner les activités du personnel de vente et des caissiers, tenir un inventaire prédéterminé et commander les marchandises, préparer des rapports sur les chiffres de ventes, les techniques marchandes et les problèmes reliés au personnel.

Compétences

intelligence

émotionnelle

Force de persuasion

Aptitudes relationnelles

Travail en équipe

Résistance au stress

écoute active

Rigueur et méthode

lire les dessins

techniques des produits
industriel

Leadership Coach

Expertise dans la vente

communication

interpersonnelle

Prospection de leads

Gestion des priorités et
gestion du temps

Centres d'intérêt

Autoformation

Music

Parole, composition, mixage et mastering
de son par Pro Tools et FI Studio

Réseaux sociaux

 @ELIDRISSIMUST13

 @mustaphaelidrissi98

Langues

Arabe

Anglais

Français

Espagnol

Informatique

Pro Tools

Mailchimp

Excel

Google my business

Word

Power Point

SPSS

Google analytics

Access

FI Studio